



## Institute for International Product Safety GmbH

Mit Kompetenz und Erfahrung bieten wir unseren internationalen Kunden ein breites Spektrum von Prüf- und Messleistungen in den Bereichen Elektrotechnik, Elektronik und Umwelt.

Ob Werkstoffprüfungen, Simulationen von Umweltbeanspruchungen oder Kurzschluss- und Störlichtbogenprüfungen mit Strömen bis zu 300.000 Ampere – mit modernster rechnergestützter Mess- und Analysetechnik führen wir Prüfungen und Versuche nach nationalen und internationalen Normen durch



Für unseren Standort in Bonn suchen wir eine/n:

### Vertriebsingenieur (w/m)

Vollzeit / Unbefristet

#### Ihre Aufgaben:

- Umsetzung und Mitarbeit bei der Weiterentwicklung der Marketing- und Vertriebsstrategie für I²PS in Absprache mit der Leitung des Prüflabors
- Systematischer Ausbau des Marktanteils sowie Gewinnung von Neukunden / Neuumsatz für sämtliche Prüf- und Zertifizierungsleistungen bei I²PS
- Planung und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Vertrieb von Prüf- und Beratungsleistungen für I²PS
- Erarbeitung von Kundenlösungen nach deren Vorgabe ggf. in Zusammenarbeit mit den Prüfindingenieuren.
- Kalkulation von Angeboten und Durchführung der Angebotsverfolgung
- After-Sales Abwicklung

#### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Fach- oder Hochschulstudium im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau, Werkstofftechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Betriebswirtschaftliche Grundlagen
- Erfahrungen im Bereich Vertrieb von Dienstleistungen
- Teamfähigkeit, sicheres und serviceorientiertes Auftreten
- Kundenorientiertes Denken
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Haben Sie Lust, unser erfolgreiches Team zu verstärken?  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe  
Ihres frühesten Eintrittstermins.

#### Ihr Ansprechpartner:

Katja Käding  
HR Business Partner  
Telefon: +49 228 602-2139  
E-Mail: [personal@i2ps.de](mailto:personal@i2ps.de)