



## Institute for International Product Safety GmbH

Mit Kompetenz und Erfahrung bieten wir unseren internationalen Kunden ein breites Spektrum von Prüf- und Messleistungen in den Bereichen Elektrotechnik, Elektronik und Umwelt.

Ob Werkstoffprüfungen, Simulationen von Umweltbeanspruchungen oder Kurzschluss- und Störlichtbogenprüfungen mit Strömen bis zu 300.000 Ampere – mit modernster rechnergestützter Mess- und Analysetechnik führen wir Prüfungen und Versuche nach nationalen und internationalen Normen durch.



Für unseren Standort in Bonn suchen wir einen:

### Vertriebsingenieur (m/w/d)

Vollzeit / Unbefristet

#### Ihre Aufgaben:

##### Vertrieb von Prüf- und Beratungsleistungen für I²PS

- Durchführung von Leistungspräsentationen beim Kunden.
- Beratung hinsichtlich der Anwendung von Normen und Prüf- und Zertifizierungsdienstleistungen.

##### Erstellung von Angeboten und Verhandlung mit Kunden

- Erarbeitung von Kundenlösungen nach deren Vorgabe ggf. in Zusammenarbeit mit den Prüfindingenieuren.
- Kalkulation von Angeboten und Durchführung der Angebotsverfolgung.
- Aufbereitung der Kundenanforderungen für die Kundenprojekte und Auftragsabwicklung.
- After-Sales Abwicklung.

##### Ausbau der Marktposition im Bereich der Prüf- und Zertifizierungsleistungen

- Systematischer Ausbau des Marktanteils sowie Gewinnung von Neukunden / Neuumsatz für sämtliche Prüf- und Zertifizierungsleistungen bei I²PS
- Planung und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen

##### Erschließung neuer Märkte

- Umsetzung und Mitarbeit bei der Weiterentwicklung der Marketing- und Vertriebsstrategie für I²PS in Absprache mit der Leitung des Prüflabors.
- Beobachtung der Marktentwicklung im Bereich Prüfen und Zertifizieren.
- Beobachtung der Technologieentwicklung in den relevanten Feldern der Dienstleistungen des Prüflabors.

#### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Fach- oder Hochschulstudium im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau, Werkstofftechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen.
- Betriebswirtschaftliche Grundlagen.
- Erfahrungen im Bereich Vertrieb von Dienstleistungen.
- Teamfähigkeit, sicheres und serviceorientiertes Auftreten; kundenorientiertes Denken.
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Haben Sie Lust, unser erfolgreiches Team zu verstärken?  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe  
Ihres frühesten Eintrittstermins.

#### Ihr Ansprechpartner:

Katja Käding  
HR Business Partner  
Telefon: +49 228 602-2139  
E-Mail: [personal@i2ps.de](mailto:personal@i2ps.de)